

FINANCIAMIENTO INTELIGENTE PARA IMPORTADORES

Cómo proteger su capital, reducir riesgos y escalar su operación internacional

Una guía ejecutiva para empresas que importan desde cualquier parte del mundo.

1. EL PROBLEMA REAL DE LOS IMPORTADORES

La mayoría de las empresas no pierde dinero al importar por el producto. Lo pierde por cómo estructura financieramente su operación. Errores comunes incluyen pagos anticipados, capital inmovilizado y decisiones sin visibilidad del costo total real.

Importar sin estrategia financiera no es crecimiento: es exposición al riesgo.

2. EL COSTO REAL DE UNA IMPORTACIÓN

El precio de su mercancía no es el costo real. Un cálculo ejecutivo debe considerar: precio del producto (FOB u origen equivalente), flete internacional, seguro, aranceles, impuestos (IVA, DTA u otros), costos logísticos y el costo financiero del capital inmovilizado.

3. RIESGOS FINANCIEROS INVISIBLES

- Capital detenido en producción, tránsito o aduana que no genera valor.
- Desfase entre pago y venta que provoca fugas silenciosas de liquidez.
- Pérdida de poder de negociación por presión de flujo de efectivo.
- Eventos críticos del comercio internacional que impactan costos y tiempos.
- Decisiones tomadas sin visibilidad financiera suficiente.

4. DEUDA VS. FINANCIAMIENTO ESTRATÉGICO

No todo financiamiento es deuda. La diferencia está en el enfoque. El financiamiento estratégico protege el capital de trabajo, mantiene liquidez, mejora la negociación y permite crecer sin descapitalizarse.

5. IMPORTACIONES GLOBALES

Ya sea que importe desde Asia, Estados Unidos, Centro o Sudamérica, o Europa, el reto es el mismo: pagar sin perder control financiero. La solución comienza con planeación, visibilidad y una estructura financiera adecuada.

6. CHECKLIST EJECUTIVO (1 MINUTO)

- ¿Conozco el costo total real de mi operación?
- ¿Mi capital estará detenido más de lo necesario?
- ¿Estoy pagando antes de vender?
- ¿Tengo margen para negociar?
- ¿Estoy anticipando eventos críticos del calendario comercial?

7. EL SIGUIENTE PASO

Una conversación estratégica puede marcar la diferencia entre importar para sobrevivir o importar para crecer con control.

Solicite una evaluación confidencial de su operación de importación.

Atentamente,

Rodrigo Alejandro De Pascual Castillo

Presidente Fundador & CEO

Ebenezer Business Investors & Partners Firm